



Junior Key Account Manager (m/w/d)

Hallo! Wir sind Harvest Moon und führend auf dem Gebiet der pflanzlichen Joghurts und Desserts in Europa. In unserer Rolle als Pionier entwickeln wir immer neue Produktkonzepte, die natürlich vegan, bio und ohne Aromen sind – ganz klar – aber vor allem einfach lecker schmecken. Richtig guter Geschmack steht für uns im Mittelpunkt, denn dass unsere Produkte gute Inhaltsstoffe enthalten, die Umwelt schonen und wir der Gesellschaft etwas zurückgeben, ist für uns eine Selbstverständlichkeit. Mit dieser Einstellung haben wir Erfolg und europaweit Kunden z. B. in Österreich, Schweiz, Frankreich, Italien, Niederlande und Skandinavien. Gut, oder? Wir wachsen und expandieren immer weiter. Quasi to the moon and back.

In unserem Büro in Hamburg arbeiten viele tolle Persönlichkeiten zusammen, alle leidenschaftlich von unserer Mission angetrieben. Wir identifizieren uns mit der Marke Harvest Moon und jeder leistet seinen individuellen Beitrag zum Erfolg des Unternehmens. Das stärkt unser Gemeinschaftsgefühl und sorgt dafür, dass wir alle gerne zur Arbeit kommen und Sinn in unserer Arbeit sehen.

Wenn dich das anspricht, du mit uns weiterwachsen und Harvest Moon im nationalen Einzelhandel fest etablieren willst, suchen wir dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Junior Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit in Hamburg.

Unser Key Account Team arbeitet engagiert und mit viel Leidenschaft daran unsere Produkte bei möglichst vielen Handelspartnern zu listen und nachhaltige Kundenbeziehungen zu pflegen. Und das mit Erfolg! Unser Unternehmen ist auf Wachstumskurs, weshalb wir auf der Suche nach ambitionierten Kolleg*innen sind. Du bist bei uns also genau richtig, wenn du in einem dynamischen und schnell wachsenden Unternehmen arbeiten möchtest, das stets soziale Werte im Blick behält.

Die wichtigsten Aufgaben, die dich bei uns erwarten werden:

- Verkaufsverantwortung für nationale und internationale Einzelhandelskunden
- Aufbau enger und partnerschaftlicher Kundenbeziehungen zu Bestands- und Neukunden
- Jahres- und Leistungsgespräche mit deinen Handelspartnern
- Sicherstellung der Verfügbarkeit eines optimalen Sortiments beim Handelspartner und laufende Einführung von Neuprodukten
- Verantwortung der Absatz-, Umsatz- und Margensteigerung bei deinen Handelspartnern
- Analyse von Kundenentwicklungen und Implementierung neuer Strategien
- Erstellung der Forecast-Planung für alle Kunden und Verkaufskanäle zur Sicherstellung der Warenverfügbarkeit
- Unterstützung der Teamleitung Vertrieb bei den Jahres- und Leistungsgesprächen
- Enge Zusammenarbeit mit allen Bereichen im Unternehmen

Fachlich muss es natürlich auch passen, daher solltest du folgende Voraussetzungen erfüllen:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften/ BWL
- Du hast erste Berufserfahrung im Vertrieb in der Konsumgüterindustrie (FMCG), vorzugsweise im Lebensmittelbereich
- Erfahrungen im Trade Marketing und Category Management sind von Vorteil
- Du verfügst über sehr gute analytische Fähigkeiten, eine hohe Zahlenaffinität und einen sicheren Umgang mit Excel

- Du hast einen pragmatischen, anpackenden Arbeitsstil und eine hohe Leistungsbereitschaft
- Du hast ein sehr gutes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit Menschen für dich und deine Ideen zu begeistern
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Umsetzungsstärke sowie Reisebereitschaft sind für dich selbstverständlich
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch
- Du glaubst an unsere Mission und bist ein Teamplayer
- Du wohnst in Hamburg oder möchtest dich hier gerne niederlassen

Häkchen dran? Dann kommt jetzt, was du im Gegenzug von uns erwarten kannst:

Bei Harvest Moon trägt jeder Eigenverantwortung und kann so einen entscheidenden Beitrag zur Mission und zum Erfolg des Unternehmens leisten. Natürlich erhältst du auch die Möglichkeit dich weiterzubilden und mit dem Unternehmen zu wachsen.

Wir legen Wert auf eine positive Arbeitsatmosphäre mit fröhlicher Stimmung, haben häufig Teamevents und fördern unseren Zusammenhalt mit gemeinsamen Pausen. Dabei ist unsere Lage in der Schanze mit vielseitige Essensmöglichkeiten und dem nahen Schanzenpark ein echter Pluspunkt.

Wir arbeiten in flexiblen Arbeitszeiten auf Vertrauensbasis mit Möglichkeit zur hybriden Arbeit. Du bekommst einen Sportzuschuss, die Kosten für das Deutschlandticket werden vollständig übernommen und noch besser als der obligatorische Bio-Obstkorb (haben wir natürlich auch) ist die 24/7-Verpflegung mit unseren Joghurts, Desserts, Quarks und Milch. Disclaimer: Anfängliche Gewichtszunahme ist nicht ausgeschlossen.

Bist du die Person, die wir suchen? Wenn ja, sende doch bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an jobs@harvestmoon.de. Dein Ansprechpartner ist Florian Jung. Wir freuen uns, dich kennenzulernen.